

Manual NEXT

- Argumentario de venta.
- Ventajas para el concesionario.
- Guía de contratación.

N E > X T

by Škoda Financial Services



ŠKODA

"NEXT by ŠKODA Financial Services" es un producto comercializado por Volkswagen Finance S.A. E.F.C. (Soc.Unipersonal). Avda. Bruselas 34 - 28108 Alcobendas (Madrid). Teléfono 91 427 99 00. Reg. Mercantil de Madrid. T.2.296, G. 1658, de la Sección 3ª del Libro de Sociedades, F.21, H. 14.103, Inscrita con el nº 8.307 del Reg. del Banco de España - CIF. A.28/191211.

Contenido del documento

Argumentario de venta	1
Ventajas para el concesionario	6
Guía de contratación	12
> Introducir los datos del vehículo	14
> Introducir los datos de la oferta	15
> Calcular la financiación	16
> Imprimir la oferta para el cliente y la solicitud de crédito	17
> Introducir los datos del cliente	18
> Imprimir el contrato	19
> Cláusula del contrato	20
> Autorizar NEXT	21
> Formalizar	22
> Registro del Cliente	23

N E > X T

by Škoda Financial Services

Argumentario de venta.

Argumentario de venta

> Con financiación es más fácil comprar un vehículo.

Es más sencillo encontrar un cliente que disponga de 3.000€ para la entrada de un vehículo y que pueda abonar cuotas mensuales de 200€ al mes, que uno que disponga de 18.000€ para pagar el vehículo al contado. NEXT disminuye la cuota frente a la financiación lineal.

> NEXT disminuye la cuota frente a la financiación lineal.

Con la misma entrada y tipo de interés, la cuota es menor gracias al último pago.

> Pagando una única entrada ya accedes a NEXT.

Aportando solo una entrada inicial, el cliente accede a un programa que le permite cambiar de vehículo siempre que quiera, una vez superado el periodo de permanencia.



1. Cifras de ejemplo.

N E > X T

by Škoda Financial Services

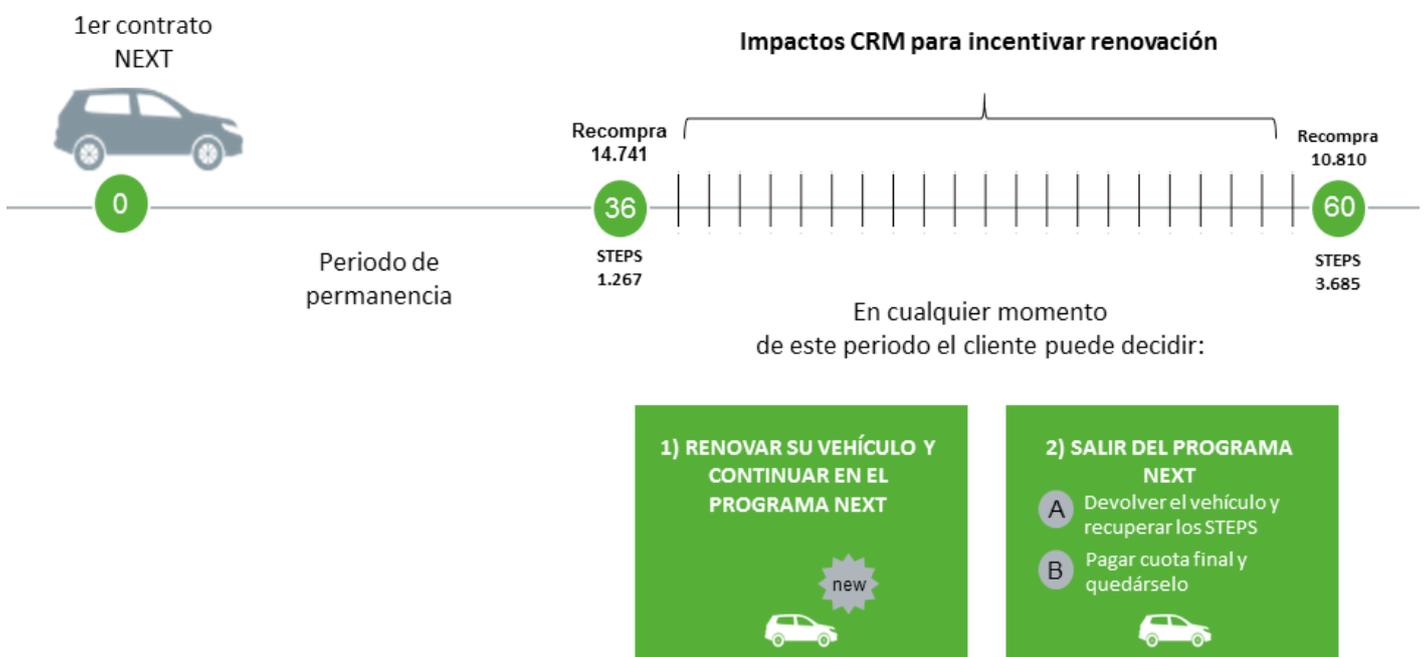
Argumentario de venta

> El cliente decide cuándo y cómo.

NEXT es un producto **exclusivo en el mercado del automóvil y de la financiación** que permite al cliente decidir cuándo y cómo renovar o salir del programa.

> El cliente dispone de un amplio periodo para decidir qué hacer.

Con NEXT, el cliente tiene desde fin del periodo de permanencia, hasta la finalización del contrato para valorar opciones y tomar la decisión que más le interese.



Argumentario de venta

➤ **Sea cuál sea la decisión, no hay gastos ni penalizaciones.**

Una vez superado el periodo de permanencia, el cliente puede decidir si continúa en NEXT renovando su vehículo o si lo devuelve al concesionario. Todo ello **sin ningún tipo de coste de cancelación.**

➤ **Con cada cuota acumula STEPS.**

Desde la primera cuota, el cliente genera STEPS: puntos que le acercan a su futura renovación al poder convertirlos, tras el periodo de permanencia, en entrada de su siguiente vehículo.

Argumentario de venta

> **NEXT es justo.**

Sin penalizaciones: si el cliente abandona NEXT después del periodo de permanencia y devuelve el vehículo, recupera todos sus STEPS convertidos en euros.

Sin compromisos: si cambian las necesidades del cliente, puede salir de NEXT tras el periodo de permanencia.

> **NEXT es simple.**

La fórmula es sencilla y fácil de entender.

> **NEXT es flexible.**

Una vez transcurrido el periodo de permanencia y acumulados los STEPS necesarios, el cliente podrá renovar su vehículo cuando quiera.

> **NEXT es transparente.**

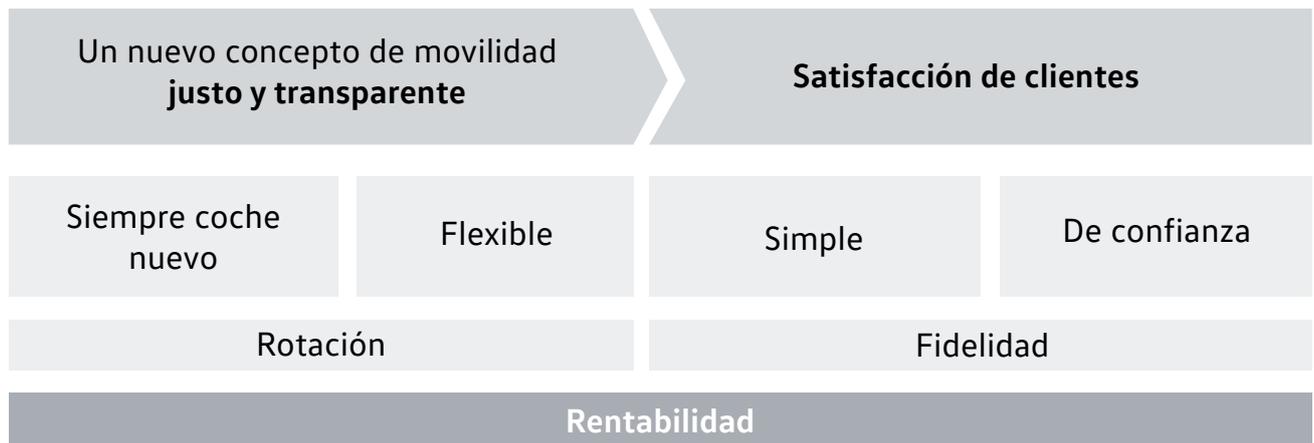
Tanto el cliente como la concesión conocen desde el inicio del contrato las opciones y condiciones.

Ventajas para el concesionario.



Ventajas para el concesionario

Atributos



NEXT es una palanca de fidelidad

- › Aumenta la satisfacción del cliente.
- › Acelera las ventas: acorta el plazo de renovación.
- › Permite una mayor segmentación de tus clientes.
- › Asegura las renovaciones futuras desde la primera venta.
- › Generación de VO a medida.

Ventajas para el concesionario

> **Amplio público objetivo.**

Todos los clientes que consideren que pueden tener cambios en su situación laboral, familiar, nuevas necesidades, aficiones,... en los próximos 5 años, son público objetivo de NEXT. También son público objetivo de NEXT todos aquellos clientes que deseen disfrutar de un vehículo siempre equipado con la última tecnología y siempre mejor.

> **Permite al concesionario gestionar los vencimientos a su conveniencia.**

El concesionario puede utilizar el periodo de opciones para realizar acciones exclusivas a sus clientes de NEXT (STEPS extra, campañas,...), adelantando o potenciando los vencimientos de su cartera según sus necesidades.

> **Fideliza al cliente.**

NEXT está pensado para lograr que el cliente renueve su vehículo en tu concesionario una y otra vez a lo largo de los años.

> **Genera una oportunidad de negocio en VO.**

Los departamentos de VO y VN pueden gestionar la cartera para recibir los vehículos en el momento más oportuno, permitiendo una gestión más eficiente del stock VO.

Ventajas para el concesionario

> **Relación Estable.**

Con NEXT la concesión establece una relación estable con el cliente, que le asegurará un alto porcentaje de renovación y, por tanto, futuras ventas.

> **CRM concesionario: clientes objetivo perfectamente identificados.**

Durante el periodo de opciones, el concesionario puede realizar acciones de CRM muy concretas y focalizadas en clientes muy receptivos.

> **CRM, VWFS y Marca.**

Adicionalmente, desde VWFS y las marcas, se potenciará la renovación con aceleradores de STEPS o campañas puntuales que, dado el perfil y situación del cliente, serán aun más efectivas en la consecución de ventas adicionales.

> **Producto exclusivo en el mercado.**

NEXT genera una ventaja competitiva frente a otras marcas y entidades financieras. Además, se enfoca a clientes con perfil renovador para los que, hasta ahora, no había un producto adaptado.

Ventajas para el concesionario

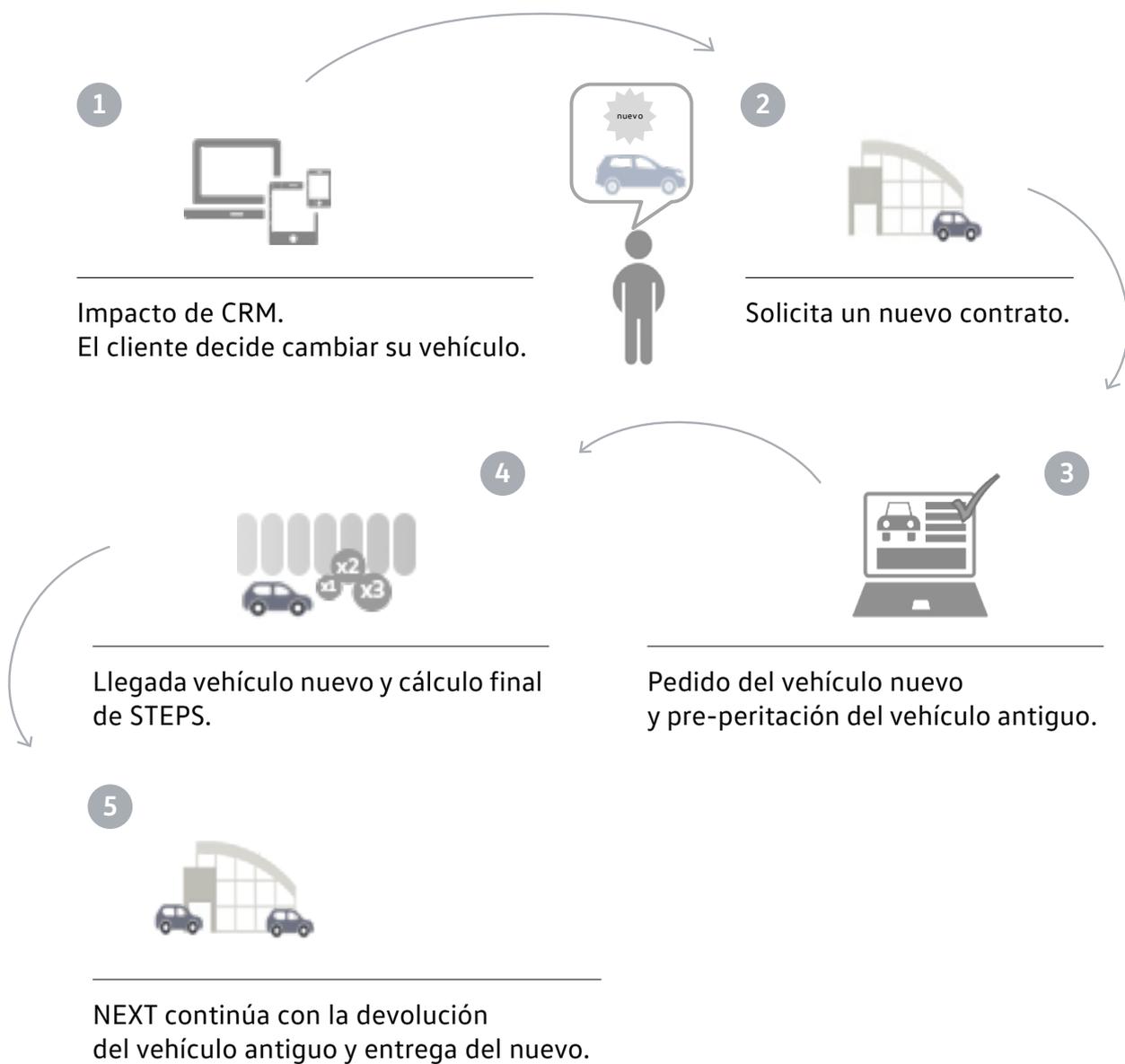
- **La transparencia, flexibilidad y sencillez, también como valores del concesionario.**

Desde la perspectiva del concesionario, disponer de NEXT con esas características, facilita la venta del vehículo y aporta credibilidad.

Ventajas para el concesionario

Proceso de renovación

Opciones NEXT





Guía de contratación.

NEXT: Guía de contratación

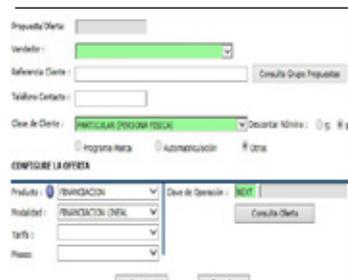
FIRED

Paso 1



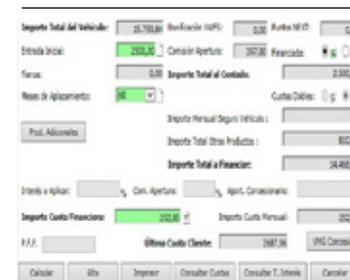
Introducir Datos Vehículo

Paso 2



Introducir Datos Oferta

Paso 3



Calcular Financiación

Paso 4



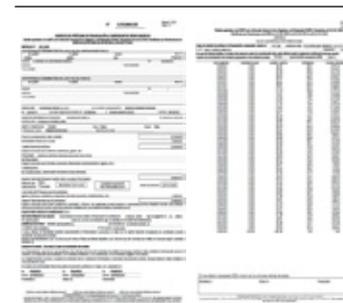
Imprimir Oferta y Solicitud de Crédito

Paso 5



Introducir Datos Cliente

Paso 6



Imprimir Contrato

Paso 7



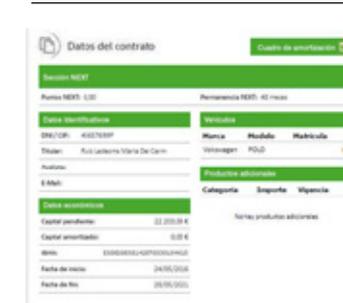
Autorizar Next

Paso 8



Formalizar

Paso 9



Registro del Cliente

NEXT: Guía de contratación

FIRED

> Paso 1. Introducir los datos del vehículo.

Introduce TMAIMG y graba los datos económicos del vehículo. Graba correctamente los datos según la oferta obtenida en SkodaWeb.

DATOS VEHICULO

Clave del Vehículo : N33334

¿Oferta de un sólo Modelo? Si No

Aceptar Cancelar

DATOS VEHICULO NUEVO

Clave del Vehículo : N33334 Marca : SKODA Modelo : FABIA

Uso Vehículo : TURISMO

Precio Franco Fábrica : 12799,79

Importe Descuento : 0,00 / Porcentaje Descuento : 0%

Transporte : 224,87 Base Imponible : 13.024,66

Tipo Impuesto : IVA NORMAL Importe Impuesto : 2.735,18

Impuesto Matriculación : 0,00

Accesorios Accesorios con Impuestos :

Gastos Matriculación y otros Suplidos : 0,00

IMPORTE TOTAL VEHICULO : 15.759,84

Número de Vehículos iguales : 1

Aceptar Cancelar

NEXT: Guía de contratación

NOVEDAD

FIRED

> Paso 2. Introducir los datos de la oferta.

Selecciona vendedor y graba los datos de contacto del cliente.

NEXT está dirigido exclusivamente a particulares, por lo que es preciso que selecciones cliente "Particular (Persona física)" en el desplegable.

Introduce la clave de campaña ofertada al cliente para que se apliquen las condiciones financieras específicas de la campaña.

Indica la clave de campaña en este campo.

The screenshot shows a web form titled "DATOS OFERTA". It contains several input fields and dropdown menus. The "Clase de Cliente" dropdown is set to "PARTICULAR (PERSONA FISICA)". The "Clave de Operación" field contains the text "NEXT", which is circled in green. A green arrow points from the text "Indica la clave de campaña en este campo." to this field. Other fields include "Propuesta/O oferta", "Vendedor", "Referencia Cliente", "Teléfono Contacto", "Programa Marca", "Automatización", and "Otros". The "CONFIGURE LA OFERTA" section includes "Producto" (FINANCIACION), "Modalidad" (FINANCIACION LINEAL), "Tarifa", and "Meses". Buttons for "Consulta Grupo Propuestas", "Consulta Oferta", "Aceptar", and "Cancelar" are also visible.

NEXT: Guía de contratación

NOVEDAD

FIRED

> Paso 3. Calcular la financiación.

Configura la oferta financiera de acuerdo a las condiciones de la campaña.

Accede a "Productos Adicionales" y completa la propuesta financiera incluyendo seguros y mantenimiento.

En la pestaña "VMG Concesión" se puede ver el período mínimo de permanencia y el precio de recompra del vehículo por parte del concesionario a partir de ese momento.

Una vez configurada la oferta, se deberá hacer click en "calcular" para que recoja los datos definitivos de la propuesta.

En este campo se podrán visualizar los **STEPS** de los que dispone el cliente para renovar la operación.

The image shows a software interface for financial calculation. The main window is titled 'DATOS ECONÓMICOS FINANCIACIÓN' and contains various input fields and calculated values. A 'VMG Concesión' pop-up window is open, showing a table of values. Green circles and arrows highlight specific elements: 'Puntos NEXT' in the main form, the 'VMG Concesión' button, and the 'VMG Concesión' pop-up window.

Mes	VMG Concesionario
48	4.786,17
50	4.714,85
52	4.639,72
54	4.565,17
56	4.490,33
58	4.414,32
60	4.341,17
62	4.268,33
64	4.195,77
66	4.121,18
68	4.042,87
70	3.967,57

N E > X T

by Škoda Financial Services

NEXT: Guía de contratación

NOVEDAD

FIRED

➤ Paso 4. Imprimir la oferta para el cliente y la solicitud de crédito.

En la oferta para el cliente se incluye un campo con el período mínimo de permanencia que solo aparecerá en operaciones NEXT.

Es necesario imprimir también la solicitud de crédito para que, una vez firmada por el cliente, se pueda comenzar el estudio de la operación.

De esta forma se muestra la información al cliente final.

CANTIDAD	TIPO	VALOR
1.000,00	€	1.000,00 €

CONDICIONES

PERÍODO MÍNIMO DE PERMANENCIA: 12 meses

NEXT: Guía de contratación

NOVEDAD

FIRED

➤ Paso 6. Imprimir el contrato.

Una vez aprobada la operación es preciso imprimir el INE y el contrato para recoger la firma del cliente.

En el cuadro de amortización se muestran dos cuotas en el último vencimiento para diferenciar la cuota final del cliente del resto de pagos mensuales.

Formulario de datos del cliente y producto de crédito.

1. IDENTIFICACIÓN Y DETALLES DE CONTRATO DEL PRESTAMISTA Y/O DEL INTERESADO

Prestamista: VITALBAJOSFINANCIAS S.A. E.F.C.
Número de contrato: 17.499.296
Fecha de impresión: 13/05/2017

2. DESCRIPCIÓN DE LAS CARACTERÍSTICAS PRINCIPALES DEL PRODUCTO DE CRÉDITO

Tipo de crédito: Préstamo de financiación
Importe total del crédito: 14.892,24 €
Plazo: 60 cuotas mensuales de 262,99 € más una cuota final de 1.547,94 €
Importe total que deberá pagar: 17.499,24 €

Formulario de condiciones y características técnicas del préstamo.

CONDICIONES DE FINANCIACIÓN DE FINANCIACIÓN AL CLIENTE

Tipos de interés: Fija
Método de cálculo: TAEG: 10,25%
Método de amortización: Francés

DESCRIPCIÓN DE LAS CARACTERÍSTICAS PRINCIPALES DEL PRODUCTO DE CRÉDITO

Plazo: 60 meses
Importe total del crédito: 14.892,24 €
Cuota mensual: 262,99 €
Cuota final: 1.547,94 €

Tabla de amortización del préstamo.

Fecha de pago	Importe de pago	Capital pendiente	Intereses	Coste de amortización
13/05/2017	262,99	14.629,25	163,04	0,00
12/06/2017	262,99	14.366,26	163,04	0,00
11/07/2017	262,99	14.103,27	163,04	0,00
10/08/2017	262,99	13.840,28	163,04	0,00
09/09/2017	262,99	13.577,29	163,04	0,00
08/10/2017	262,99	13.314,30	163,04	0,00
07/11/2017	262,99	13.051,31	163,04	0,00
06/12/2017	262,99	12.788,32	163,04	0,00
05/01/2018	262,99	12.525,33	163,04	0,00
04/02/2018	262,99	12.262,34	163,04	0,00
03/03/2018	262,99	12.000,00	163,04	0,00
02/04/2018	262,99	11.737,66	163,04	0,00
01/05/2018	262,99	11.475,32	163,04	0,00
30/06/2018	262,99	11.212,98	163,04	0,00
29/07/2018	262,99	10.950,64	163,04	0,00
28/08/2018	262,99	10.688,30	163,04	0,00
27/09/2018	262,99	10.425,96	163,04	0,00
26/10/2018	262,99	10.163,62	163,04	0,00
25/11/2018	262,99	9.901,28	163,04	0,00
24/12/2018	262,99	9.638,94	163,04	0,00
23/01/2019	262,99	9.376,60	163,04	0,00
22/02/2019	262,99	9.114,26	163,04	0,00
21/03/2019	262,99	8.851,92	163,04	0,00
20/04/2019	262,99	8.589,58	163,04	0,00
19/05/2019	262,99	8.327,24	163,04	0,00
18/06/2019	262,99	8.064,90	163,04	0,00
17/07/2019	262,99	7.802,56	163,04	0,00
16/08/2019	262,99	7.540,22	163,04	0,00
15/09/2019	262,99	7.277,88	163,04	0,00
14/10/2019	262,99	7.015,54	163,04	0,00
13/11/2019	262,99	6.753,20	163,04	0,00
12/12/2019	262,99	6.490,86	163,04	0,00
11/01/2020	262,99	6.228,52	163,04	0,00
10/02/2020	262,99	5.966,18	163,04	0,00
09/03/2020	262,99	5.703,84	163,04	0,00
08/04/2020	262,99	5.441,50	163,04	0,00
07/05/2020	262,99	5.179,16	163,04	0,00
06/06/2020	262,99	4.916,82	163,04	0,00
05/07/2020	262,99	4.654,48	163,04	0,00
04/08/2020	262,99	4.392,14	163,04	0,00
03/09/2020	262,99	4.129,80	163,04	0,00
02/10/2020	262,99	3.867,46	163,04	0,00
01/11/2020	262,99	3.605,12	163,04	0,00
31/12/2020	262,99	3.342,78	163,04	0,00
30/01/2021	262,99	3.080,44	163,04	0,00
29/02/2021	262,99	2.818,10	163,04	0,00
28/03/2021	262,99	2.555,76	163,04	0,00
27/04/2021	262,99	2.293,42	163,04	0,00
26/05/2021	262,99	2.031,08	163,04	0,00
25/06/2021	262,99	1.768,74	163,04	0,00
24/07/2021	262,99	1.506,40	163,04	0,00
23/08/2021	262,99	1.244,06	163,04	0,00
22/09/2021	262,99	981,72	163,04	0,00
21/10/2021	262,99	719,38	163,04	0,00
20/11/2021	262,99	457,04	163,04	0,00
19/12/2021	262,99	194,70	163,04	0,00
18/01/2022	262,99	32,36	163,04	0,00
17/02/2022	1.547,94	0,00	163,04	0,00



“NEXT by ŠKODA Financial Services” es un producto comercializado por Volkswagen Finance S.A. E.F.C. (Soc.Unipersonal). Avda. Bruselas 34 – 28108 Alcobendas (Madrid). Teléfono 91 427 99 00. Reg. Mercantil de Madrid. T.2.296, G. 1658, de la Sección 3ª del Libro de Sociedades, F.21, H. 14.103, Inscrita con el nº 8.307 del Reg. del Banco de España – CIF. A.28/191211.

NEXT: Guía de contratación

NOVEDAD

FIRED

➤ Paso 6. Cláusula del contrato.

Anexo al contrato se incorporan las cláusulas adicionales de la modalidad NEXT en las que se especifican los STEPS generados por el cliente (mensuales y totales), las opciones a la finalización del contrato, el período mínimo de permanencia, etc.

APENDICE AL CONTRATO DE FIANZADO DE FINANCIACIÓN A COMPRADOR DE BICHES MUEBLES NÚM. 8151881808
CLÁUSULAS ADICIONALES DE LA MODALIDAD "NEXT"
Importe última cuota: 2.887,94 EURO

A) DEVENGO DE PUNTOS Y OPCIONES DEL COMPRADOR

Reso la modalidad contractual NEXT por cada mes, completo de vigencia del Contrato se devengará a favor del Comprador un máximo de 3 puntos del programa NEXT denominado "step", un período de que el comprador reconoce al Comprador que a la finalización parcial del Contrato habrá devengado un máximo total acumulado de 17,99 steps (step superior a 1). Durante la vigencia del Contrato, el Comprador podrá tener conocimiento de los steps devengados a través de los canales que VOLKSWAGEN FINANZ S.A. ponga a su disposición en todo momento.

La conversión a euros de dicho step sólo se verificará en el momento de elección por el Comprador de la opción 2 de entre las que más adelante se indican, considerando cualquier condición de garantía para su ejercicio (operando sin efecto los steps, de lo contrario), en caso que el Comprador desista de la equivalencia en euros de los steps devengados a la entidad inicial de la nueva operación de financiación de un vehículo que, bajo esta modalidad NEXT, se financie entre el Comprador y el Comprador (o cualquiera de ellos, a discreción) dentro de los 12 meses siguientes al vencimiento de este Contrato, o bien, de no llegar a finalizarse, abogar dicho importe en la cuota corriente en que, a la terminación del mismo, esté devengado el step. El caso se indica en la Cláusula Adicional D). La cuota corriente a euros de los steps se indica en concepto de parte del valor del vehículo entregado.

A la finalización del Contrato, el Comprador podrá, a su elección, optar entre las alternativas siguientes, con respecto a las condiciones que en este documento se recogen:

1. Pagar a su última cuota del Contrato, cuyo importe será la suma, para lo cual a su vez puede:

1.1 Pagar a su fecha de vencimiento la última cuota del Contrato.

1.2 Solicitar a VOLKSWAGEN FINANZ S.A. la financiación del importe de la última cuota del Contrato.

2. Entregar el vehículo al Comprador, a través del Concesionario ŠKODA desde lo adquirido, para pago de la última cuota del Contrato.

Solo podrá devengar a optar y a que se devenguen steps a su favor, y a su vez los devengados, el Comprador que se encuentre al corriente en el pago de todos los plazos previstos del Contrato de Financiación.

B) TIEMPO Y FORMA DEL EJERCICIO DE LA OPCIÓN

VOLKSWAGEN FINANZ S.A. con sujeción a la finalización del Contrato, otorgará al Comprador con el fin de adelantar el caso de optar a su favor y recibir la opción que está modalidad contractual NEXT de elegir.

En cualquier caso, para ejercitar de derecho a optar, el Comprador deberá comparecer al Comprador la alternativa elegida con, al menos, 45 días previos de anticipación y la fecha de vencimiento de la última cuota del Contrato de Financiación. De la comparencia, y siempre que el Comprador la elija de forma fehaciente la opción 1, deberá en consecuencia satisfacer a su vencimiento dicha última cuota. La comparencia de la opción deberá verificarse mediante acuerdo del Comprador (y Financiera, en su caso).

Adicionalmente, caso de elección de la opción 2, el Comprador deberá pagar el vehículo a disposición del Concesionario que se indica en la Cláusula Adicional D), a fin de que este o su representante por el Comprador, pueda verificar el estado de conservación, durante el tiempo necesario para ello y con una antelación de entre 20 y 30 días naturales anteriores al vencimiento de la última cuota del Contrato.

C) EJERCICIO DE LA OPCIÓN 1 (REFINANCIACIÓN)

La financiación del importe de la última cuota del Contrato, que en todo caso queda condicionado a la aprobación del Financiero, se instrumentará, en su caso, mediante modificación del Contrato y contra el mismo, con las mismas garantías, salvo reserva voluntaria a discreción por el Financiero, cuando solicite por los mismos términos.

La duración de esta modificación contractual, cuando a la partida inicialmente en el Contrato del que este documento es Apéndice, no podrá exceder, en ningún caso, de un máximo de 12 años a contar desde la fecha del presente.

Hasta tanto no se finalice dicha modificación, permanecerá vigente la obligación del Prestatario de pago a su vencimiento de la(s) última(s) cuota(s) del Contrato.

D) EJERCICIO DE LA OPCIÓN 2 (ENTREGA DEL VEHÍCULO)

La entrega del vehículo al Comprador para el pago de la última cuota del Contrato deberá realizarse en el Concesionario ŠKODA desde lo adquirido, salvo que VOLKSWAGEN FINANZ S.A. se indique al Comprador otro lugar, y no más tarde de la fecha de vencimiento de dicha última cuota.

La elección de esta opción por el Comprador supondrá su autorización expresa al Comprador para que presente en nombre de aquel la venta del vehículo y para que el comprador que se indica de dicha venta sea aplicable a pago de la última cuota del Contrato, renunciando el Comprador al importe que debería haberse recibido a su favor.

A los efectos previstos en esta opción, el Comprador reconoce al Comprador, como valor del vehículo al vencimiento del Contrato de Financiación, la cantidad que figura contemplada en el subinciso de esta segunda letra de la presente "importe última cuota" (contando, en consecuencia, el Prestatario (bancario) de Financiación de su obligación de pago de la misma) más la experiencia en euros de los steps devengados, siempre que el vehículo sea entregado cumpliendo las siguientes condiciones:

a) Sin que el número de kilómetros recorridos exceda de 1.700 al mes por vehículo con motor de gasolina o de 2.300 al mes por vehículo con motor diésel, en caso contrario, el Prestatario deberá abonar la cantidad de 0,21 euros por cada kilómetro recorrido de exceso, al tiempo de la entrega del vehículo.

En VALENCIA, a _____ de _____ de 2017.
El/los Comprador/es El/los Financiero/s El Financiero

b) En buen estado de conservación, teniendo en cuenta el desgaste normal por su uso en relación a su antigüedad y al kilometraje recorrido. Se entiende por buen estado de conservación:

(i) Conjunto funcionamiento de todos los componentes (mecánico, eléctrico, electrónico, etc.) sin que, conjuntamente al vehículo haya sufrido, por su naturaleza, por su uso o por su antigüedad, un daño importante que pueda afectar a algún elemento de seguridad, de los sistemas de dirección, suspensión, frenos, transmisión o fuerza, o al motor y extracción independiente en los puntos de salida de algunos de estos órganos.

(ii) Buena estado del chasis y carrocería. No se considerará que la carrocería está en mal estado si existe cualquier tipo de rasguño, arañazo o golpeo con un diámetro inferior a 20 mm, siempre que no haya más de uno en la misma parte.

(iii) Sin falta de piezas o elementos internos o externos, sin modificaciones de sus características técnicas y sin haber sido pagado y retirado su color diferente del original, sin daños ni quemaduras en la tapicería, ni en el interior del vehículo.

(iv) Desgaste en proporción proporcional a los kilómetros recorridos, sin irregularidades, sin daños en los frenos y con una profundidad mínima en el dibujo de 2 mm, otorgándose al Prestatario a su elección cuando presente conforme a las recomendaciones de la marca.

(v) Plan de Inspección y Mantenimiento de ŠKODA cumplido.

Todos los gastos necesarios para poner el vehículo en buen estado de conservación, así como el ya definido anteriormente y cuyo importe devenga al comprador, se acordará con el Comprador en la sede legal (Veh. Financiera), que se indicará en función de la Ley de Enjuicio de Evidencia y el Poder de Fianciero Otorgado en vigor en ese momento, acreditado por ŠKODA, así como del resto de la suma de obra del Concesionario que efectúa la inspección, debiendo ser abonado al vencimiento del Contrato por el Comprador.

e) Sin siniestro de los cuantitativos.

f) Al contrato de pago de impuestos y libros de todo cargo o gravamen, judicial o administrativo (salvo la reserva de dominio a favor del Financiero). Se indica más adelante que haya que pagar y que no se haya en su momento por parte del Comprador (paj. impuesto de matriculación I.T.A.I.M.C. según el caso) como consecuencia de la transmisión del vehículo, por no haberlo sido, y cada uno de los requisitos que en su momento deban cumplirse en su respectiva, emisión o renovación. Se indica, cualquier otro impuesto o gravamen que resulte aplicable sobre el vehículo con anterioridad a su transferencia administrativa en Tráfico.

g) Exoneración al Prestatario el importe de pago de todos los platos y demás cambios adeudados, no sólo por la recepción del Contrato de Financiación, sino también en virtud de cualquier otra relación jurídica con el Financiero.

h) Con el permiso de circulación y demás documentación precisa para la tramitación administrativa del vehículo en Tráfico u Organismo que lo emite (contrato de arrendamiento, mandato o la propia, etc.), debidamente firmada.

Se entenderá renunciado esta opción por el Comprador, y vigente la opción de pago de la última cuota, en caso de cumplimiento de cualquiera de las condiciones antes mencionadas, o si el Comprador no entrega el vehículo al Financiero en el lugar y fecha indicados, o si no los presenta a disposición del Concesionario a los fines y con la antelación que se indica en la Cláusula Adicional D), o si el Comprador no abona los gastos por el mal estado de conservación del vehículo, o la realización por exceso de kilómetros, o no cumple con cualquiera de los requisitos recogidos en los apartados anteriores, o si el vehículo sufre deterioros o desperfectos que conlleven a la realización de su entrega por el Concesionario o al Prestatario. En el caso de falta de pago por el Comprador de los gastos por mal estado de conservación y/o de la realización por exceso de kilómetros, el Financiero también podrá, a su libre entera conveniencia, considerar liberado al Comprador de su obligación de pago de la última cuota, así como de los demás y reclamando los citados gastos y/o penalización, incluso con cargo a la equivalencia en euros de los steps devengados, hasta donde Abonara.

E) OTRAS CLÁUSULAS ADICIONALES

El prestatario declara conocer que el vehículo objeto de este contrato sólo puede ser destinado a uso particular, no pudiendo quedar afecto a actividad empresarial o profesional alguna.

El Prestatario reconoce a que podrá pagar cualquier tipo de daños al vehículo al Financiero un capital de la actividad en su Apéndice para el caso de ejercicio de la opción 2, pagando con anterioridad en la cuota corriente de vencimiento de los costos del préstamo.

En caso de que el Prestatario realice pagos parciales anticipados, los partes convienen que se imputen a la reducción, hasta donde proceda, de los costos previstos, sin efecto al importe de los costos de la última cuota de vencimiento, que en consecuencia permanecerán inalterados.

Las condiciones contenidas en el Apéndice no serán aplicables a pagar los impuestos o pagar los impuestos en el mismo caso, entre otros, la entrega del vehículo por el Comprador al Financiero, con anterioridad o posterioridad al vencimiento de la última cuota, salvo que el Comprador se encuentre al corriente de pago, habiendo pagado el mismo. El mayor de vigencia del Contrato y posterior cumplimiento del vehículo cumpliendo todas las condiciones exigidas para el ejercicio de la opción 2 (excepto la relativa al momento previsto para la entrega), renunciando en este caso al Financiero al Comprador, como valor del vehículo, el importe de la deuda pendiente del préstamo más la equivalencia en euros de los steps devengados acumulados hasta la fecha.

En VALENCIA, a _____ de _____ de 2017.
El/los Comprador/es El/los Financiero/s El Financiero

N E > X T

by Škoda Financial Services

NEXT: Guía de contratación

NOVEDAD

FIRED

> Paso 7. Autorizar NEXT.

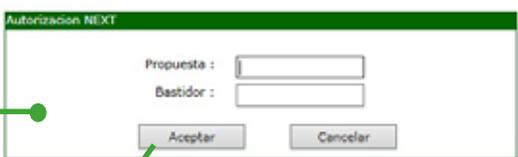
Para formalizar una operación es necesario que el Jefe de Ventas autorice el Compromiso de Recompra previamente en FIRED. A continuación detallamos los pasos a seguir:

1



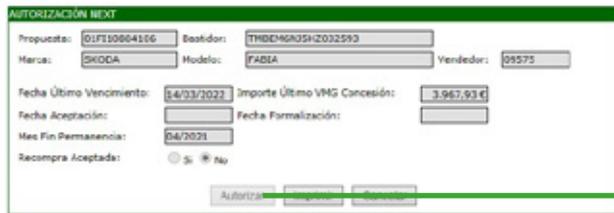
2

Seleccionar "Autorización NEXT" en el desplegable de "Gestión de propuestas", introducir nº de operación y/o bastidor y hacer click en "Aceptar"



3

Aceptar recompra y hacer click en "Autorizar". Automáticamente se imprimirá el documento de Compromiso de Recompra que hay que firmar e indexar.



IMPRIMIR e INDEXAR



Mes	Fecha recompra	Precio recompra *
40	04/2021	4.789,16 €
39	05/2021	5.116,14 €
38	06/2021	4.630,92 €
37	07/2021	4.585,17 €
36	08/2021	4.930,54 €
35	09/2021	5.413,92 €
34	10/2021	5.241,17 €
33	11/2021	5.205,94 €
32	12/2021	4.181,93 €
31	01/2022	4.117,18 €
30	02/2022	4.942,56 €
29	03/2022	3.967,93 €

N E > X T

by Škoda Financial Services

NEXT: Guía de contratación

FIRED

> Paso 8. Formalizar.

Una vez autorizado el Compromiso de Recompra se puede proceder a la formalización de la operación siguiendo el procedimiento habitual.



FORMALIZACION

Propuesta : 01FI28028766 Cliente : RAIMON CALPE SANTACANA

Vehículo/Objeto	Descripción	Bastidor
SE369S	SKODA OCT.BER CR 9N	TMBAK7NE0H0119786

Nominal Operación : 10.093,16 Importe a Transferir : 10.200,00

Aceptar Cancelar

NEXT: Guía de contratación

FIRED

> Paso 9. Registro del Cliente.

Informar al cliente del portal FS Online donde puede visualizar el contrato NEXT y los STEPS generados.

<https://skoda.fsonline.es/vwfPortal/home.action?mrca=skoda>

Registro del Cliente.

¡Vive tu SKODA!

> Acceder
> Registrarse
> ¿Olvidó su contraseña?

Inicio | Teléfono

Por favor, introduzca sus credenciales

Datos de acceso

NIF:

Password:

NOTA: Para acceder al portal de clientes, debe introducir sus credenciales de acceso formadas por su número de identificación fiscal y su contraseña personal.

Acceder

Visualizaciones de STEPS.

Vueltas: María Del Carmen Ruiz Ledesma | Aviso privacidad | Ayuda | FAQ

Nº Contrato: 01FIC20812300

Datos del contrato Cuadro de amortización

Sociedad NEXT

Puntos NEXT: 0,00 | Permanencia NEXT: 48 meses

Datos Identificativos | **Datos Vehículo**

DNI / CFI: 43876399 | **Marca** | **Modelo** | **Matrícula**

Estado: Ruiz Ledesma María Del Carmen | Volkswagen | Polo

Asentado: | **Productos adicionales**

E-Mail: | **Categoría** | **Importe** | **Vigencia**

Datos económicos | No hay productos adicionales

Capital pendiente: 22.200,00 €

Capital amortizado: 0,00 €

IBAN: ES02080504200310319463

Fecha de inicio: 24/05/2018

Fecha de fin: 28/05/2021

**Recuerda que si tienes cualquier duda, tu delegado comercial
estará siempre a tu disposición.**

N E › X T

by Škoda Financial Services